https://www.navum.de/?post_type=jobs&p=3802

IT Vertriebsmitarbeiter im Innendienst (m/w/d)

Arbeitgeber
NAVUM GmbH

Arbeitsort
Am Anger 3, 82237, Wörthsee, Bayern, Deutschland

Industrie / Gewerbe
Informationstechnologie

Start Anstellung
Zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Dauer der Anstellung
Unbefristet

Arbeitszeiten
40 Stunden

Veröffentlichungsdatum
1. März 2023

WIR SIND NAVUM

Durchstarten bei NAVUM! Das heißt: spannende Projekte, abwechslungsreiches Kundenumfeld und marktführende Technologien – und das alles mit richtig netten Kollegen!

NAVUM ist berufliche Heimat von über 40 Mitarbeitern. Bei uns gibt es keine Ellbogenmentalität, sondern flache Hierarchien und respektvollen Umgang miteinander. Wir kombinieren professionelles Arbeiten und Leistung mit Spaß. Dabei stehen wir “den Großen” beim Thema berufliche Herausforderung und Weiterbildung in nichts nach.

Für die Unterstützung unserer Account Manager sowie die vertriebliche Betreuung unserer Kunden suchen wir zur Verstärkung unseres Teams zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **IT Vertriebsmitarbeiter im Innendienst (m/w/d)**.

DIESE AUFGABEN ERWARTEN DICH BEI UNS

- Unterstützung unserer Account Manager bei Beratung und Angebotsausarbeitungen
- Ausarbeitung von IT Konzepten und Vertrieb von IT Lösungen
- Kundenberatung zu Produkten und Dienstleistungen
- Bearbeitung von Leads und Ausschreibungen
- Aufbau und Pflege von Beziehungen mit Herstellern und der Distributionen
- Erstellung von Produkt, Dienstleistung und Renewal Angeboten
- Schnittstelle zu anderen Fachbereichen im Unternehmen
- Kontinuierliche Weiterbildung und Ablegen von Sales Zertifizierungen
- Unterstützung der Kunden bei Eskalationen

DAS BRINGST DU MIT

Grundvoraussetzung ist eine abgeschlossene **IT Ausbildung** / **Studium mit technischen und kaufmännischen Schwerpunkten**. Außerdem **Spaß an Deinem Beruf** und Lust immer **Neues** dazu zu lernen. Uns zeichnet besonders unser Spirit im Team aus, den wir auch zu unseren Kunden weitertragen. Darum solltest Du offen, ehrlich und aufgeschlossen sein.

- Mehrjährige Berufserfahrung in der IT Branche
- Vertriebliche und technische Kenntnisse und Fähigkeiten
- Sichere und gewinnende Kommunikation am Telefon
- Gute betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Ausgeprägte Kundenorientierung sowie eine strukturierte Arbeitsweise
- Verhandlungssicheres Deutsch sowie gute Englisch-Kenntnisse
- Sicheres Selbstmanagement, hohe Eigenständigkeit in der Arbeit
- Konstruktive Arbeit im Team

DARAUF DARFST DU DICH BEI UNS FREUEN

- **Schluss mit Langeweile**
  Unsere Kundenprojekte sorgen für ein abwechslungsreiches

Aufgabenspektrum mit dauerhaftem Lernpotential.

- **Man lernt nie aus**
  Wir bieten diverse Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten, damit Du Dich beruflich und persönlich entwickeln kannst.
- **Echte Flexibilität**
  Wichtige private Termine? Bei uns kann man diese in den Arbeitsalltag integrieren – außerdem kannst Du nach Absprache natürlich auch im Home-Office arbeiten.
- **Stau ade**
  Unser Büro befindet sich in Wörthsee, vor den Toren Münchens – verkehrsgünstig direkt an der A96 gelegen.
- **Miteinander statt Konkurrenzkampf**
  Gegenseitige Wertschätzung, ein freundliches Arbeitsklima und fairer Umgang miteinander sind uns besonders wichtig.
- **Finanzielles Gesamtpaket**
  Wir bieten attraktive, marktgerechte Vergütung und beteiligen Dich am NAVUM Erfolg.
- **Spaß auch nach der Arbeit**
  Egal ob Stadtführung, Biergarten, Bergtour, Sommerfest… bei den regelmäßigen NAVUM Teamevents haben wir auch privat viel Spaß.

KLINGT INTERESSANT? DANN BEWIRB DICH

Wir freuen uns über Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter karriere@navum.de

Falls Du noch fragen hast, dann melde Dich am besten telefonisch unter: +49 8153 98409 0. Wir helfen Dir gerne weiter.